

# 商談会の有効な活用法について

## ビジネスチャンスをつかむための行動と発想

来る『埼玉県西部地域・産業ミニ商談会』は、製品、技術、サービス等、自社の持ち味を存分にPRし、受注へとつなげる貴重な場です。

様々な人との交流で企業連携や革新的なビジネスのアイデアも閃くかも知れません。

この出会いのチャンスを活かすために事前対策セミナーを行います。経験豊富な講師が商談会を有効に活用する方法とポイントについて具体的にお伝えいたします。

商談会参加企業以外の方の受講も可能です。皆様のご参加をお待ちしております。

### 【セミナー概要】

- ・良い商品・技術・サービスも相手に伝わってこそ!
- ・売れる人、売れない人の特徴(参考:営業マンの行動から)
- ・商談会でのコミュニケーションスキルについて
- ・商談テクニック、プレゼンテーションの基本の『き』
- ・長い目で人間関係作りも重要
- ・商談会に備えて簡単なウォーミングアップ

### 【講師】

有限会社 島田教育総合研究所  
代表取締役 **島田義也** 氏



(講師プロフィール) 東京都出身。昭和57年早稲田大学法学部卒。(株)ユーハイム、管理者養成学校等を経て平成6年独立。現在、(有)島田教育総合研究所代表取締役。早稲田大学応援団出身でその頃から培った頑張る人を応援することをモットーに「知性と情熱と行動力」の企業コンサルタントやビジネススキル研修全般で活躍している。

**日時** 平成29年9月12日(火)19:00~21:00

**場所** 入間市産業文化センター A棟2階 第2集会室B

入間市向陽台1-1-7入間市産業文化センター内

**定員** 40名(定員になり次第締め切らせて頂きます)

**受講無料**

お申込みはFAXにて(参加申し込み事項をご記入の上、こちらの用紙をFAX送信してください)

**FAX番号: 04-2964-1214 (入間市商工会)**



《お問合せは》 入間市商工会 TEL: 04-2964-1212 FAX: 04-2964-1214

『埼玉県西部地域・産業ミニ商談会』プレゼンセミナー参加申込書

■申込日 平成29年 月 日

事業所名				電話番号	( )
担当者名	業種	業	従業員数	名	
参加者 (複数可)					

※ご記入頂いた個人情報は、慎重に取扱い、主催者からの各種連絡、情報提供のためにのみ利用します。

※お車でお越しの場合は、入間市産業文化センター専用駐車場をご利用ください。(無料)